

8 861 203 51 87

8 966 770 03 87

expert@profitp.su

www.profitp.su



Profit +

Комплексное сопровождение в госзаказе

Специализированная организация «Профит Плюс»

Ваш тендерный отдел по цене зарплаты одного менеджера!

О компании

Специализированная организация «Профит Плюс»: нам известны все писанные и неписанные правила участия в электронном аукционе, а также специфика работы.

- ❑ Организовываем и проводим любые виды закупок;
- ❑ Оказываем помощь участникам на любом этапе;
- ❑ Работаем по всей России.

Мы подготовим все необходимое для участие в тендере и повысим динамику побед Вашей компании.

«Профит Плюс» в цифрах



Вы не добивались значительных успехов в торгах?

Ваш тендерный отдел обходится Вам слишком дорого?

Вы хотите увеличить свою прибыль в 2 раза?

Если хотя бы одно утверждение из трех верно, то мы ждем Вашего звонка.

Создатель компании ПРОФИТ-ПЛЮС Игорь Сергеев



Сертифицированный специалист
по госзаказу

Действующий спикер форума
«Тендер-2016»

Более 3 лет успешного опыта
работы в сфере госзаказа

Разработчик одного из самых
эффективных курсов по
заработку на госзакупках
«ПРОЕКТ 2.0»

Прайс-лист

Тендерное сопровождение поставщиков

15 000

Мы берем на себя все обязательства по ведению тендерной деятельности Вашей компании. Это включает в себя: получение ЭЦП, аккредитация компании на всех федеральных и коммерческих площадках, подбор и аналитика тендеров, подготовка документов, подача заявки, удаленное участие в тендере от лица компании, юридическое сопровождение, правовая поддержка и представление Ваших интересов в ФАС.

Тендерное сопровождение строительных организаций

25 000

Мы берем на себя все обязательства по ведению тендерной деятельности Вашей строительной организации. Получение ЭЦП, аккредитация компании, подбор и аналитика тендеров, а также все остальные функции, описанные выше.

Тендерное сопровождение заказчиков

от 15 000

Разработка конкурсной документации, документации об аукционе. Размещение на официальном сайте (zakupki.gov.ru), в единой информационной системе извещения о проведении конкурса, электронного аукциона. Направление приглашений принять участие в процедуре определения поставщика закрытым способом;
Иные функции, связанные с обеспечением проведения конкурсов, аукционов и запросов котировок. Подготовка возражений на жалобы поставщиков.

5 шагов до победы

1

Шаг 1

Посетите наш сайт и оставьте заявку, и наш менеджер свяжется с Вами в течении 10 минут

2

Шаг 2

Оплачиваете счет-оферту. В нашей компании преследуют принцип «все включено». В рамках оплаты уже включены ЭЦП, аккредитация, поиск, участие, консультирование и т.д.

3

Шаг 3

Мы проводим интеллектуальный подбор тендеров по Вашим критериям. Также проводим комплекс подготовительных работ для эффективного участия

4

Шаг 4

Проводим анализ заказчика и закупки, заинтересовавшей Вас

5

Шаг 5

Подготавливаем заявку и участвуем в аукционе. Наши клиенты выигрывают в 34% случаях.

Наши услуги

Для поставщиков:

- Комплексное тендерное сопровождение;
- Получение электронной подписи;
- Аккредитация на электронных торговых площадках;
- Поиск и аналитика тендера;
- Подготовка заявок;
- Работа с ФАС.

Для заказчиков:

- Комплексное сопровождение тендерной деятельности;
- Подготовка технического задания;
- Обучение 44-ФЗ;
- Экспертиза заявок и документации;
- Подготовка возражений на жалобы поставщиков.



Кейсы наших клиентов

ФГБУ «Санаторий ЮНОСТЬ»

Проблема: отсутствие контрактной службы.

Задача: организовать квалифицированное ведение закупочной деятельности. Создать контрактную службу.

Решение:

1. помощь в разработке плана графика;
2. формирование аукционной документации, осуществление закупок, заключение контрактов;
3. рассмотрение дел об обжаловании результатов определения поставщиков;
4. организация консультации с поставщиками в целях определения состояния конкурентной среды.

Итог: сформирована контрактная служба, осуществлено закупок на сумму более 300 млн.рублей и заключено контрактов с надежными поставщиками.

Индивидуальный предприниматель
Якуба Иван Георгиевич

Проблема: высокий процент конкуренции в торгах, уверенность в аффилированности заказчиков.

Задача: разработать стратегию внедрения на рынок.

Решение:

1. обсуждение торгов с заказчиками;
2. постоянная подача жалоб в ФАС;
3. контроль качества заявки во избежание отклонений поданных заявок.

Итог: вытеснение конкурентов с ниши автосервиса для гос. учреждений в г. Сочи, постоянная работа с заказчиками, увеличение прибыли в 2,5 раза.

ООО «Курс-79»

Проблема: клиент сомневается в надежности и рентабельности рынка госзаказа.

Задача: подбор надежных и качественных торгов, расширение рынка сбыта клиента.

Решение:

1. провести аналитику проведенных закупок;
2. подобрать актуальный тендер, в сжатые сроки;
3. получить ЭЦП и аккредитацию;
4. подать заявку на участие.

Итог: победа в 19 закупках на общую сумму 11 млн.рублей

По обоюдному решению и в соответствии с заключенным договором, компания может оказывать дополнительные услуги в финансовой сфере организации. Компания уверенно гарантирует качество оказываемых ею услуг и готова к долгосрочному сотрудничеству.



Profit +

Комплексное сопровождение в госзаказе

Контакты

г. Сочи, ул. Навагинская 9Д офис 420

8 861 203 51 87

8 966 770 03 75

8 966 770 03 87

expert@profitp.su

www.profitp.su

 vk.com/tenderpl

 facebook.com/profitplussochi

 linkedin.com/company/профит-плюс